



anapal

el boletín

Nueva etapa de
modernización del

juego público

Actualidad Lotera

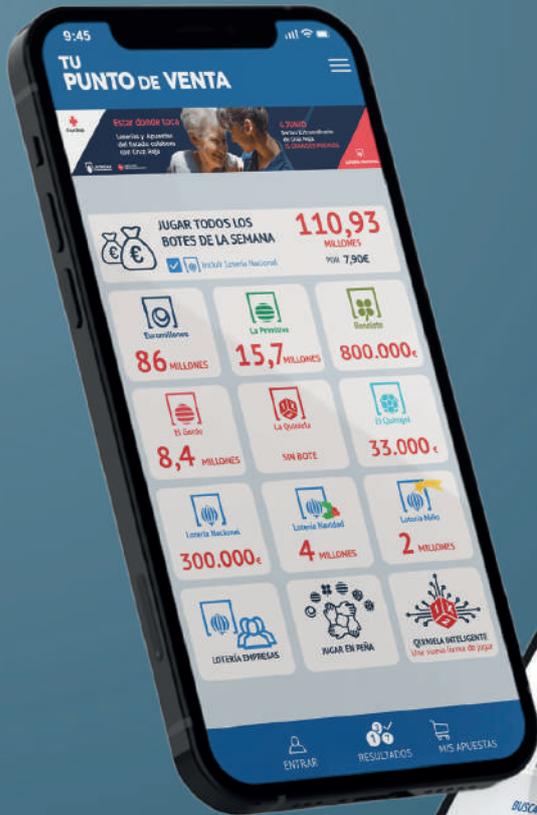
El Sorteo del Día
de la Madre, una
realidad

Rincón del socio

Asamblea de
ANAPAL en
septiembre

La voz del Lotero

Entrevista a José
Luis Sánchez
Puente



**PARA VENDER
LOTERÍAS Y APUESTAS
POR INTERNET**



**CONFÍA EN LA PLATAFORMA
MÁS COMPLETA Y FIABLE**

WEB Y APP



✓
Innovaciones y
mejoras constantes

✓
Sin comisión
sobre tus ventas

✓
Tus propios
clientes

✓
Cuota de servicio
todo incluido



Solicita sin compromiso tu oferta como socio en:

www.gadmin.es

ÍNDICE

PÁG. 5

Editorial profesionales

Borja Muñiz

PÁG. 6

Actualidad lotera

PÁG. 14

Gestión profesional

PÁG. 18

La voz del lotero

PÁG. 24

Rincón del socio

PÁG. 30

Las caras de ANAPAL

Verónica Morón

PÁG. 32

En primera persona

PÁG. 34

Servicios Jurídicos

PÁG. 36

Dónde estamos

PÁG. 38

Gracias

Director

Jorge Anta - boletin@anapal.es

Domicilio

A.N.A.P.A.L., C/ de la Sangre 7, 9º, 46002 VALÈNCIA
963 547 933 Horario de atención telefónica de lunes a viernes de 10 a 14h.

www.anapal.org - hola@anapal.es

Depósito Legal: M-22.423 - 1996
Maqueta: Grupo R / Imprime: Rodi Artes Gráficas
Edición: 4.300 ejemplares



*Mi sueño es
que mi hermana
haga el viaje
que siempre soñó.*



SORTEOS DE **JUEVES** Y **SÁBADOS**

Cuando cumplir tus sueños
es cumplir el sueño de los demás.

ADO

Patrocinador del Equipo
Olimpico Español

 **LOTERÍA
NACIONAL**

JUEGA CON RESPONSABILIDAD



 **LOTERÍAS
Y APUESTAS DEL ESTADO**

Soy lotero

Soy lotero (Administrador de Loterías) desde hace casi 30 años y estoy muy orgulloso de serlo. Me encanta mi profesión a la que llegué de una forma casi casual porque lo que yo tenía en mi cabeza no era ser lotero ni se le parecía pero, a veces, la vida te da un golpe de realidad para situarte donde ella quiere que te sitúes y, ante eso, no hay negociación posible.

Me considero muy afortunado de haber recibido aquel golpe porque me enamoré totalmente de nuestra profesión y, a día de hoy, la defiendo como se defiende a un hijo: con contundencia, con tesón, con orgullo y con inteligencia, porque siempre queremos que nuestros hijos tengan lo mejor.

Por otro lado, me considero, en cierto modo, algo desafortunado porque este negocio depende de un producto que ha pasado de ser algo amable a ser algo mal visto, algo dañino como es el juego y esto es una verdadera pena. El hecho de no poder desarrollar nuestro trabajo como nos gustaría y que la normativa (a veces excesivamente antigua y a veces excesivamente rigurosa) limite los movimientos comerciales es algo frustrante para alguien con iniciativa. El hecho de que esa misma normativa pueda acabar con la forma de comercializar una de las mayores tradiciones de este país es muy preocupante.

Desde **ANAPAL**, que somos la primera asociación de Administraciones de Lotería de España, trabajamos y trabajaremos de forma constante porque nuestra profesión esté en un lugar digno, por defender la figura del/la Administrador/a de Loterías, por poder desarrollar nuestro negocio de una forma tranquila y porque nuestros hijos, esos a los que tanto defendemos, puedan seguir con este negocio que ahora, de pronto, tras más de 250 años de historia parece que se está pasando, de una forma injusta, al lado oscuro de los demonizados.

Hay mucho que trabajar y lo estamos haciendo de manera constante y profesional. Lo hacemos gracias a todos los que formáis (formamos) parte de esta gran asociación de loter@s y para loter@s y si todavía no nos conoces, da un paso hacia tu profesionalidad y hacia tu futuro porque **ANAPAL** es tu asociación.

Borja Muñiz
Presidente de ANAPAL





Los administradores de loterías apuestan por abrir una nueva etapa de modernización del juego público en España

Borja Muñiz definió a ANAPAL como “parte inherente de una gran empresa formada por más de 18.000 trabajadores, casi 11.000 puntos de venta, y más de 8 millones de clientes semanales”.

La Agrupación Nacional de Asociaciones Provinciales de Administraciones de Loterías (ANAPAL) celebró el pasado 3 de abril una Asamblea Extraordinaria donde se ratificaron la totalidad de los acuerdos acordados en su Junta General celebrada el día anterior en la ciudad de Madrid.

De entre lo acordado, destaca la ratificación de Borja Muñiz como Presidente y la asunción de Jorge Anta como nuevo Vicepresidente. Salvador Malonda y Luis Vázquez de Prada asumen los cargos de Secretario y Tesorero, respectivamente. La Junta mostró también su agradecimiento a la labor de José Luís Sánchez Puente.

El acto, que contó con una gran asistencia de asociados de toda España, se inició con los parlamentos de Jorge Anta,

que respondió a las preguntas de los numerosos asistentes respecto a temas clave como son la digitalización, productos de la red de ventas y la apuesta por impulsar contenidos de valor al asociado.

El acto central fue protagonizado por el Presidente Borja Muñiz, donde además de relatar con detalle los logros realizados hasta la fecha, reveló que se está realizando un ambicioso Plan Director “donde dar respuesta a los retos a los que se enfrenta el sector y la profesión para adaptarse a los nuevos tiempos”.

Muñiz, que definió ANAPAL como “parte inherente de una gran empresa formada por más de 18.000 trabajadores, casi 11.000 puntos de venta, y más de 8 millones de clientes semanales, con unas ventas de 9.000 M €, destacó que el 98 % de estas ventas se realizan en establecimientos de la red presencial”, y afirmó también que “debemos comportarnos como una marca que apuesta por su extensa y reconocida red comercial. Potenciar sus valores y prestigiar sus productos ante el mercado”.

Cerró su exposición invitando a los presentes a seguir trabajando para “converger en una entidad dinámica, moderna y adaptada al nuevo consumidor, abierta a toda la profesión y que defienda los intereses del sector ante los medios de comunicación, administración y opinión pública de nuestro país”. ■

El presidente animó a seguir trabajando para “converger en una entidad dinámica, moderna y adaptada al nuevo consumidor, abierta a toda la profesión y que defienda los intereses del sector ante los medios de comunicación, administración y opinión pública de nuestro país”



Traslot 102

100% expertos en traspasos de loterías

100%
transparencia

100%
personalizado

100%
eficacia

100%
profesionalidad

100%
satisfacción

La tranquilidad del trabajo bien hecho

www.traslot102.com

915 722 335 / 605 399 601

C/ Poeta Joan Maragall nº 60, 2º 28020 Madrid

10% de descuento para asociados

Por primera vez, un sorteo de Lotería Nacional dedicado a las madres

Por fin, se hace realidad una reivindicación histórica de ANAPAL como es dedicar un sorteo extraordinario de Lotería Nacional al Día de la Madre.



El pasado 1 de mayo, primer domingo de mayo de 2022, se celebró en España el Día de la Madre. Y Loterías y Apuestas del Estado celebró por primera vez un sorteo de lotería nacional dedicado a las madres.

“El Día de la Madre se conmemora el primer domingo de mayo”

El Sorteo del Día de la Madre es uno de los llamados sorteos extraordinarios de la Lotería Nacional. Por lo tanto, no se celebra siempre el mismo día, como sucede con el Sorteo de Navidad o el Sorteo del Niño. La fecha en que se celebra el Sorteo depende de cuándo se lleva a cabo la celebración que conmemora.

Además, curiosamente, la celebración de este día no es igual en todo el mundo. Mientras que en Estados Unidos se lleva a cabo en el segundo domingo de mayo, en Reino Unido es a finales de marzo y en Francia se pospone hasta el primer domingo de junio. En cambio, en España cuando se celebra el Día de la Madre es el primer domingo de mayo. Este año coincidió con el primer día de mayo.

De esta manera, el Sorteo del Día de la Madre es ya uno de los sorteos extraordinarios que Lotería Nacional celebra a lo largo del año. En esta primera edición, la acogida por parte del público fue buena y el éxito en las ventas así lo demuestra. ■

ASG LOTERIAS

SOLUCIONES
INTEGRALES
PARA TU
ADMINISTRACIÓN
DESDE 1991



lotogestión

Control Total de tu Lotería

¡El software de ASG definitivo para facilitarte el control diario de tu punto de ventas de lotería!

Con LotoGestión puedes:

- ♦ Cuadrar tu caja rápidamente.
- ♦ Controla tus existencias, reservas, clientes, peñas y participaciones.
- ♦ Obtener informes de la evolución de tu negocio.
- ♦ Homologado para comunicar datos a SELAE a través de CRAPI.

Además, ¡LotoGestión está sincronizado con tu web para ofrecer tu Lotería online!



tiendalotoplus

Tu Plataforma de Venta de Lotería Online

Gana presencia y clientes con tu propia página web en internet

TiendaLotoPlus de ASG es tu web moderna, segura y económica que te facilita:

- ♦ Vender Lotería Nacional, de todos los sorteos a particulares y empresas, con zona privada.
- ♦ Crear peñas para fidelizar a tus clientes
- ♦ Enlazar tu Club Conmigo Online y vender con enlaces a SELAE.
- ♦ Recibir jugadas Juegos Activos.
- ♦ Mostrar tu historia y premios.



lotopoint

Cartelería Digital

¡Ahorra tiempo y dinero digitalizando tu cartelería!

Con la cartelería digital LotoPoint de ASG puedes:

- ♦ Mostrar resultados y botes actualizados de forma automática.
- ♦ Buscar números de Lotería Nacional.
- ♦ Publicitar tu web.
- ♦ Captar más clientes con llamativos efectos sonoros.
- ♦ Ahorrar tiempo y dinero a diario evitando imprimir las obligadas listas de resultados.





ANAPAL avanza: desde este mismo año, por fin, podremos pedir la primera consignación del Sorteo de El Niño

El Sorteo de Lotería del Niño 2023 se gestionará de una manera similar al Sorteo de Navidad, lo que permitirá solicitar números especiales y también aumentar o reducir los números abonados

Desde el pasado 30 de mayo, los administradores de Lotería tenemos a disposición, en Estila, una nota informativa con las instrucciones para solicitar la primera consignación del Sorteo de Lotería del Niño 2023. Así, se avanza en algo que Anapal lleva tiempo reivindicando y justificando ante SELAE ya que, mejorar la distribución del sorteo de la Lotería del Niño ayudaría a aumentar las ventas del mismo y, por lo tanto, mejoraría el beneficio económico de las administraciones de lotería (nuestro principal objetivo).

Por ello, en múltiples ocasiones, hemos trasladado a la dirección de SELAE la importancia de que el Sorteo de El Niño sea tratado de una forma similar al de Navidad, en lo que a su distribución se refiere: posibilidad de solicitar números especiales y también aumentar o reducir los números abonados.

PROGRAMA DE GESTIÓN

CON TODO LO QUE NECESITA TU ADMINISTRACIÓN.

Un NUEVO software con todas las herramientas para el día a día de tu negocio.



Programa con todo incluido

¿Necesitas controlar tu administración y saber dónde está cada décimo o cada euro? Con LOTTERI lo tienes fácil, te ofrecemos TODAS las herramientas necesarias para el control detallado de tus abonados y vendedores, realizar participaciones, peñas y sellado; imprimir reconocimientos de deudas y controlar las cajas de tu negocio.

Pero eso no es todo, conéctate desde casa, busca lotería de terminal o envía emails a tus clientes en segundos. Distínguese por el diseño personalizado de tus peñas.

Conexión Directa con SELAE (CRAPI)

Comunica todas tus operaciones de Lotería.

¿Quieres más?

Si eres de los que tienen 1.000 llamadas en Navidad, buscando un número, tenemos la solución: Te ofrecemos un gestor virtual, que atenderá las llamadas por tí, con múltiples configuraciones de horario, modo de atención, consulta de disponibilidad y reserva automática.**



Prueba GRATIS

Prueba nuestro programa, seguro que te convencerá.

Llévate el programa hasta final de año por sólo 100€*

*Consultar condiciones de la oferta.

**Consultar precios del servicio de atención de llamadas (gestor virtual)

Sin duda este es un gran paso hacia adelante que nos permitirá:

- Atender a las demandas de números especiales para los clientes exclusivos de la campaña de Navidad y así fidelizarlos.
- Satisfacer la demanda en cantidad de los números abonados para el Sorteo del Niño también.

“Llevamos trabajando desde hace meses con SELAE en un paquete de medidas”

Además, mejorará nuestra imagen de cara a nuestros clientes y redundará, con seguridad, en una mayor venta del segundo sorteo más importante del año. Agradecemos a la dirección de SELAE la implementación de este sistema para la distribución de la Lotería del Niño que es otra muestra más de haber dejado atrás el inmovilismo que hemos sufrido durante tantos años. Juntos, avanzamos. Anapal no miente y trabaja por la mejora económica de todos los puntos de venta.

En 5 meses de 2022 ya hemos cerrado un acuerdo de comisiones que significará un aumento global de un 6% respecto a años anteriores. Además, tras varios años explicando a SELAE la conveniencia de que exista un Sorteo Extraordinario del Día de la Madre, vio la luz con éxito en las ventas. Ahora hemos logrado que el Sorteo de El Niño se gestione de una manera similar al Sorteo de Navidad, y pronto verán la luz las modificaciones de juegos tan importantes como son BonoLoto, además de las novedades en la Primitiva que permitirán una mayor recaudación semanal y, por lo tanto, mayores ingresos para todos. Todo ello forma parte del paquete de medidas en el que llevamos trabajando con SELAE desde hace varios meses. Que estemos callados no significa que no trabajemos por todo el colectivo. ▪



**ASESORIA
ESPECIALIZADA EN
ADMINISTRACIONES
DE LOTERIAS**

LABORAL-FISCAL-CONTABLE

Telefonos:

91 409 05 32 - 600 42 77 60

Email:

asesoria@pasoasesores.es

web:

www.pasoasesores.es

ICORMA

IMAGEN CORPORATIVA

para Loterías
y Apuestas
del Estado

6%

EN REFORMAS
INTEGRALES
PARA ASOCIADOS
DE ANAPAL

Si quieres calidad,
quieres ICORMA.



CUMPLIMOS CON LA NORMATIVA SOBRE SEGURIDAD PRIVADA BLINDANDO EL "RECINTO DE CAJA" CON LAS MÁXIMAS GARANTÍAS

Icorma incorpora productos certificados y homologados cumpliendo la Orden del Ministerio del Interior 317/2011 del 1 de febrero de 2018.

Instalamos chapa HEBS/4 antibala BR2 en las partes opacas, incluida la puerta, (UNE108132).

Instalamos cristal antibala BR2 en las partes acristaladas (UNE-EN 1063).

Trabajamos con:



ÚLTIMOS TRABAJOS

Sancho Medina, 29. 03400. VILLENA (Alicante) 966 154 198 | 653 617 010
www.icorma.com | info@icorma.com  Icorma Imagen Corporativa

Uso de imágenes de calidad para nuestros diseños



“Con un diseño armónico, sencillo, adaptado y de calidad podremos crear una experiencia que el consumidor recuerde, posicionar la marca de nuestra administración y distinguirnos de la competencia”

El cerebro procesa más rápido las imágenes que el texto. Partiendo de esta premisa, crear carteles, trípticos o folletos atractivos para nuestras administraciones puede convertirse en un punto diferencial para aquellos que realizan acabados en sus diseños de corte profesional.

Para ello, es importante utilizar buenas imágenes y fotografías, ya que no sólo permite captar más la atención y el interés del jugador sino que, además, puede ayudarnos a tener mayor visibilidad en el mundo virtual: el diseño en redes sociales es fundamental.

Con un diseño armónico, sencillo, adaptado y de calidad podremos crear una experiencia que el consumidor recuerde, posicionar la marca de nuestra administración y distinguirnos de la competencia, a través de branding digital. Además, mejorarán las estadísticas de tus publicaciones.

Estos diseños son un elemento de comunicación imprescindible y que podemos utilizar en un gran número



TuLoterero



GANAR DESDE EL PRIMER MINUTO

Empieza a recibir apuestas desde el primer momento. TuLoterero cuenta con 1 millón de usuarios.



ACCEDER A UN NUEVO TIPO DE CLIENTES

El 90% de los usuarios de TuLoterero tienen entre 20 y 45 años. Entra en la generación de la tecnología digital.



VENDE TU LOTERÍA DE EMPRESA

Ahorra tiempo de venta compartiendo un sencillo código. Los usuarios captados seguirán jugando contigo a lo largo del año.



MARKETING DIGITAL GRATIS

Buscamos más y más usuarios para que tú puedas crecer. Todo el coste de marketing digital lo asume TuLoterero.

tuloterero.es/administraciones

91 282 53 53

de canales y formatos. Podemos utilizar imágenes por ejemplo para:

- Imagen destacada de un blog.
- Compartirla en redes.
- Hacer publicidad.
- Crear vídeos y/o gifs animados.
- Crear banners promocionales.

Pero es importante conocer bien el uso que puedes hacer con estas imágenes que encontramos en Internet antes de usarlas. Para ello, existen bancos de imágenes como Pixabay o Pexels que ofrecen infinidad de imágenes y, muchas de ellas, gratuitas.

“Existen bancos de imágenes como Pixabay o Pexels que ofrecen infinidad de imágenes y, muchas de ellas, gratuitas”

Eso sí, antes de usar cualquiera de estos bancos de imágenes gratis, lee con calma el uso que puedes hacer de las mismas.

¿Qué imágenes se pueden utilizar libremente?

Si quieres descargar imágenes gratis lo primero que has de saber que en muchas ocasiones este tipo de imágenes o fotos tienen una serie de licencias.

Las imágenes con Licencia Creative Commons serán aquellas que podremos utilizar libremente sin tener ningún problema legal. Por ejemplo, para que te hagas una idea, las restricciones más habituales que nos podemos encontrar si buscamos fotos sin copyright suelen ser:

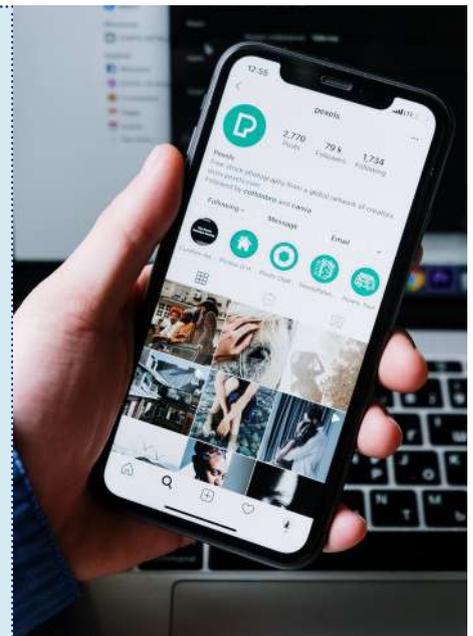
- Uso personal pero no comercial.
- Uso tanto personal como comercial pero con mención al autor
- Uso personal pero sin poder hacer modificaciones.

En resumen, si buscas imágenes para descargar gratis lo primero de todo asegúrate que tienen Licencia Creative Common. ▪

Recomendaciones a la hora de trabajar con imágenes

Si vas a utilizar la imagen en un blog o página web es importante que reduzcas la imagen al tamaño exacto de visualización y que comprimas la imagen (puedes utilizar herramientas online gratuitas como TinyPNG).

- No utilizar imágenes borrosas o mal recortadas.
- Elige un editor de fotos adecuado a tus conocimientos.
- Guarda la imagen con un nombre clave y separada por guiones medios. (Ejemplo foto-de-los-premiados-jpg.)
- Los formatos habituales son .jpg y .png, aunque existen más.
- No es recomendable subir fotos desde el móvil o la cámara, recuerda que tienes que ajustar y reducir el tamaño para que la carga de la página sea lo más rápida posible.





Seguro de Salud

Protege tu salud

Con el Seguro de Salud AXA*, queremos que te sientas protegido ahora y siempre. Por eso, desde el primer día cuentas con completos programas preventivos para cuidarte incluso antes de que puedas necesitarlo.

Know You Can



Médico Online*



Programas preventivos*



Amplio cuadro médico*

Entra en axa.es | Contacta con tu mediador

*Cobertura otorgada por AXA Seguros Generales.



ADOP
Patrocinador
del Equipo
Paralímpico
Español



“Soy socia de ANAPAL porque creo que la asociación ha trabajado y trabaja en una buena dirección y de forma muy seria”

“He tenido en ANAPAL un apoyo importante en cada duda o problema que ha surgido”

Entrevistamos a Paloma Ania Caso, al frente de la administración n° 2 de Llanes (Asturias), quien nos habla de su trayectoria como lotera

Cuéntanos brevemente, ¿cuándo comenzaste tu andadura como propietaria de una administración de lotería y cómo fueron los inicios? ¿Qué problemas tuviste que afrontar?

Mi andadura como propietaria comienza en el año 2018, concretamente en el mes de enero el día 8, cuando fui nombrada propietaria de la N°2 de Llanes.

Los inicios no fueron desde luego nada sencillos: mucho papeleo y muchos cabos que atar, además de ponerse al día en la gestión y funcionamiento de la administración. Lo que ahora parece sencillo y cotidiano al principio es un rompecabezas, (risas).

La verdad que no tuve grandes problemas ya que la anterior propietaria me lo puso muy fácil.

Tu administración está en Llanes. ¿Cómo funcionan actualmente las ventas? ¿Se nota un mejor ritmo de ventas en fin de semana o en puentes, con el flujo de turistas que visitan el Principado?

Bueno, en cuanto a las ventas hemos ido creciendo exponencialmente, desde luego que al ser una zona turística por excelencia estamos sujetos a la afluencia de turistas, pero en Llanes el turismo está casi garantizado y el último año ha sido especialmente bueno.

Recientemente se ha alcanzado un principio de acuerdo con Loterías para la subida de comisiones. ¿Cuál es tu opinión al respecto?

Mi opinión creo que no debe ser muy diferente a la del resto de compañeros, toda subida es buena para el colectivo, aunque no suficiente, hace muchos años que no se subían y desde luego van un tanto en desacorde con la subida de la vida.

¿Cómo ves en un futuro tu Administración a medio y largo plazo? ¿Eres optimista?

Desde luego no tengo claro cuál será el futuro de la administración, mi intención y mi esfuerzo van en la dirección de la mejora y así llegar a un máximo nivel, para ello trabajamos de manera incansable, pero sí, si soy optimista, no hay otra.

¿Habéis repartido algún premio recientemente?

La Administración a lo largo de su historia ha dado premios importantes como el Gordo de la Navidad, El Niño y otros como la Bonoloto , primitiva , Euromillones , Quiniela y Gordo de la Primitiva.

Y más recientemente, dentro de mi titularidad, hemos repartido el millón de Euromillones , bonoloto y quiniela, pero el más reciente ha sido el cuarto premio de la Navidad 2021.

¿Y las redes sociales? ¿Crees que ayudan a vender y a hacer marca de las administraciones?

Creo que sí, ayudan a vender, está claro que a mucha gente le es muy cómodo el jugar desde casa o su lugar de trabajo, sobre todo a las nuevas generaciones, ya no son tanto de ir a la administración si lo pueden hacer en un clic. Es otra forma de llegar a más público. Con respecto de hacer marca, es importante trabajar el campo de la publicidad.

¿Por qué crees que la gente mantiene la confianza en las Administraciones de Lotería?

Yo diría que la gente mantiene la confianza en las administraciones gracias a la figura del Loter@, la siempre 'cara amiga' y de confianza, somos vecinos, amigos, ayudamos en todo lo posible a los clientes y desde luego lo hacemos con mucha ilusión. Al fin y al cabo, es eso lo que vendemos junto con cada décimo de lotería, ilusión.

¿Has descubierto algunos hábitos de la clientela de tu población?

Los hábitos de los clientes, que te puedo contar, hay hábitos

“Todo lo que sea mejorar el catálogo de juegos, bienvenido sea, más si está bien planteado y estudiado”



La Administración de Loterías nº2 de Llanes, en Asturias.

verdaderamente curiosos, hábitos de horarios de días, de vendedor de ventanilla, etc.

¿Por qué eres socia de ANAPAL? ¿Qué ventajas te ofrece?

Soy socia de ANAPAL, porque creo que la asociación ha trabajado y trabaja en una buena dirección y de forma muy seria, he tenido en ellos un apoyo importante en cada duda o problema que he tenido y creo que desde la unidad se pueden lograr cosas, como así ha sido de forma reciente, no debemos olvidar que defiende nuestros derechos.

“Al presidente de SELAE lo invitaría a ver de cerca la gestión de una administración para que vea de primera mano que nuestras reivindicaciones no son producto del capricho”

Desde ANAPAL se viene reivindicando la necesidad de modernizar el catálogo de juegos de SELAE. Y parece que será una realidad pronto. ¿Qué opinas al respecto? ¿Modificarías algún juego?

Todo lo que sea mejorar, bienvenido sea, más si está bien planteado y estudiado.

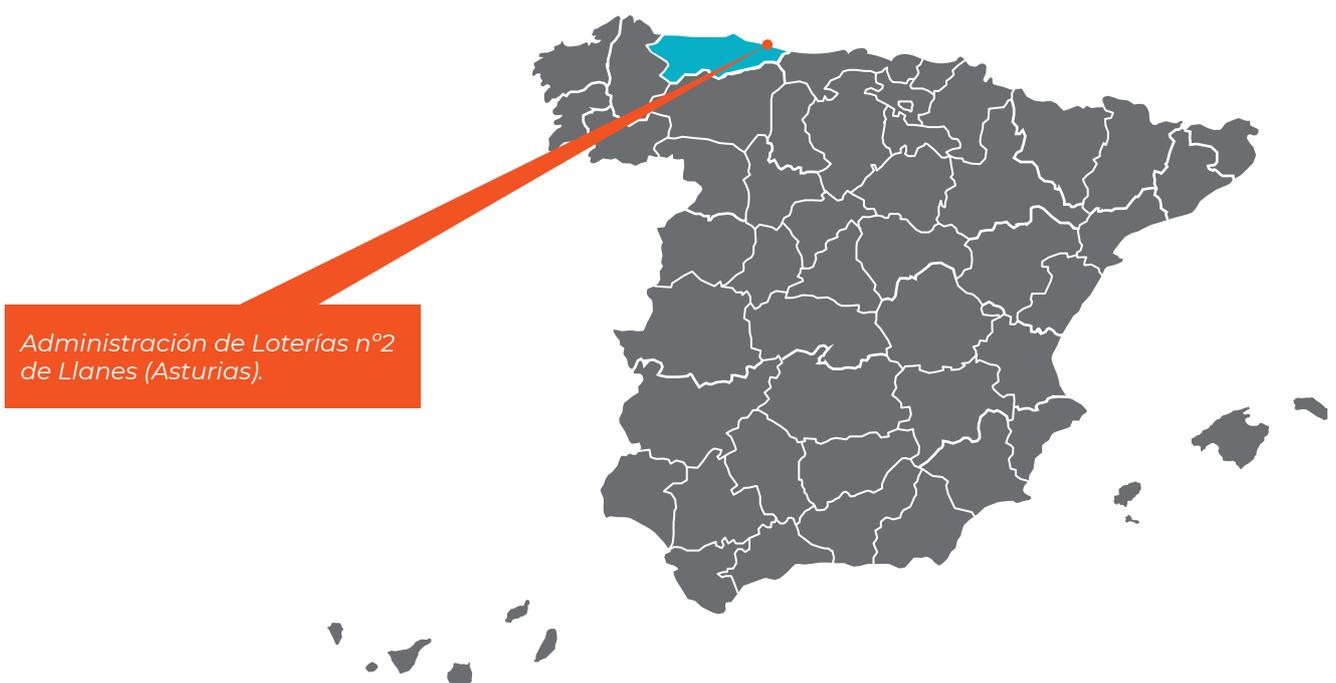
Sí, modificaría algún juego, más que el juego, la forma de jugar. Creo que la Bonoloto debe tener un bote mínimo y que el gordo de la primitiva se podría jugar dos días a la semana; el domingo y el miércoles, haciendo coincidir con la bonoloto. Y que la primitiva también tuviera un bote mínimo.

Si tuvieras al presidente de SELAE cara a cara, ¿Qué le dirías?

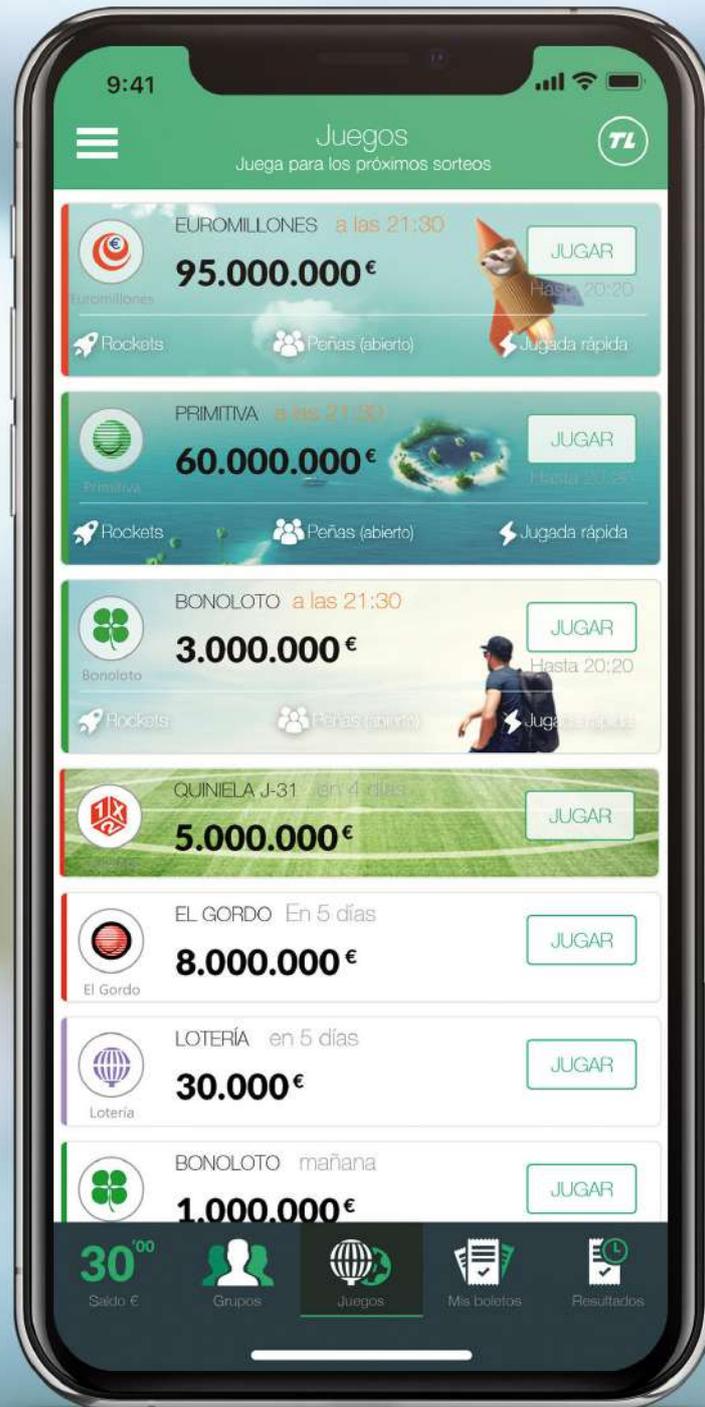
Que no quisiera estar en su lugar, no debe ser nada fácil, (risas), pero sí lo invitaría a ver de cerca la gestión de una administración, por un periodo de tiempo, para que vea de primera mano que a veces nuestras reivindicaciones no son producto del capricho.

¿Tu deseo para este año 2022?

Suerte y salud para todos ■



MULTIPLICA TUS CLIENTES CON UN SOLO CLICK



Seguro Multirriesgo
AXA - BBVA Broker

Administraciones de lotería

Creando Oportunidades



¿Por qué el seguro Multirriesgo AXA es el más contratado por los puntos de venta integrales de SELAE?

La respuesta es muy simple. Es el único realmente adaptado a las necesidades reales de su particular actividad, con coberturas y límites que garantizan el correcto funcionamiento de la administración en caso de cualquier eventualidad.

Además, complementa perfectamente el seguro de Caución que frente a SELAE tenga contratado también con AXA. Recuerda que la póliza de CAUCIÓN que tienes contratada con AXA no supone ningún tipo de protección para la administración, sino para que AXA indemnice a SELAE en caso de impago por parte del punto de venta integral. Por ello la importancia de disponer de esta póliza Multirriesgo que protege directamente a la Administración de Lotería, tanto su patrimonio como sus responsabilidades frente a terceros.

Y hemos mejorado límites y coberturas en el producto Multirriesgo. Sus principales características son:

- **Robo y atraco** en la Administración, en puntos de venta y vendedores autorizados, en el domicilio del Administrador, a los transportadores de fondos y lotería, y en intercambio de lotería entre administraciones.
- Cobertura para los **décimos** de clientes **en custodia** hasta el 10% del importe de consignación de cada sorteo. **NEW**
- **Hurto mediante engaño** para abrir el bunker.
- **Dinero en metálico** propiedad de la Administración.
- **Transportadores** de fondos y lotería, incluyendo el Intercambio de la misma entre administraciones.
- Gastos para reposición de **cerraduras**. **NEW**
- Cobertura de **daños estéticos**.
- Inclusión de los resguardos pre-impresos de **juegos SELAE**. **NEW**
- **Infidelidad de empleados**, puntos de venta, vendedores autorizados y con terminales portátiles.
- Su póliza de seguros AXA tiene un límite máximo de cobertura de 1.803.000 euros. A partir de ahora, y si lo desea, tiene la posibilidad de asegurar el **100% de las consignaciones** sin límite alguno. **NEW**

No puedes encontrar un producto que se adapte mejor a la actividad de tu Punto de Venta Integral.

Puedes solicitar información y contratar el Seguro Multirriesgo AXA para Administraciones de Lotería a través de:



Teléfono de Atención exclusiva ANAPAL

91 807 00 35

plataforma.emision@axa.es

BBVA | Broker

91 537 99 50

contratacion@bbvabroker.es

Nuevas coberturas y mejoras de la póliza Multirriesgo AXA para administración loterías

Nuevas Coberturas	Límites
Decimos de clientes en custodia de la Administración guardados en caja fuerte	El importe máximo garantizado para la lotería en custodia será del 10% del importe de la consignación de cada sorteo
Gastos por reposición de cerraduras por robo, expoliación o extravío	Hasta el 80 % del coste de sustitución, con un máximo de 400€ por siniestro y de 3.000€ por anualidad de seguro
Resguardos pre-impresos de los juegos de SELAE	Hasta un máximo por siniestro de 3.000€ por siniestro
Cobertura para Estancias fuera de la Administración (domicilio del asegurado e imprenta): Intercambio de Lotería	Se amplía esta cobertura a la Estancia cuando se produzca un intercambio de lotería entre administraciones, siempre y cuando: A. Se hayan realizado los justificantes de intercambio correspondientes, con sello y firma de los Administradores respectivos, y en los que se detalle los números de los billetes y de las series intercambiados B. Se comunique dicho intercambio a SELAE en el plazo máximo de los tres primeros días hábiles desde que se haya realizado
Cobertura de expoliación (atracos) durante el transporte de efectivo y lotería realizado por el Titular de la Administración o una persona autorizada por éste, hasta un máximo por siniestro de 40.000€	Se amplía esta cobertura al transporte cuando se produzca un intercambio de lotería entre administraciones, siempre y cuando se cumplan con las condiciones a) y b) anteriores y hasta el máximo indicado por siniestro
Modificación edad transportadores de fondos	Se amplía la edad máxima permitida del transportador de 65 años a 70 años
Cobertura para el dinero en efectivo propiedad de la Administración	Hasta 1.000€ en mueble cerrado y 20.000€ en caja fuerte (salvo para el periodo comprendido entre el 1 de octubre y 15 de enero, en el que el límite amparado en caja fuerte será de 40.000€)
Cobertura de Daños estéticos (restauración)	Se aumenta el límite actual de 1.500€ a 2.500€ por siniestro

Puedes solicitar información y contratar el Seguro Multirriesgo AXA para Administraciones de Lotería a través de:



Teléfono de Atención exclusiva ANAPAL

91 807 00 35

plataforma.emision@axa.es

BBVA | Broker

91 537 99 50

contratacion@bbvabroker.es

Súmate a la profesionalidad. Súmate a ANAPAL

Trabajamos para defender los intereses de un sector con tanto arraigo social como el de los loteros.

Qué te ofrecemos:



Asesoría gratuita. Defendemos tus derechos

Te asesoramos jurídicamente de manera gratuita en todo lo referente a nuestro sector y lo relativo a tu administración.

Juntos somos más fuertes

Con una representación de más del 20% del colectivo, ANAPAL es la agrupación mayoritaria. Queremos aunar las diferentes opiniones de un colectivo vivo y abierto al debate; siempre con un único interés: seguir mejorando las condiciones económicas y laborales de los Administradores.



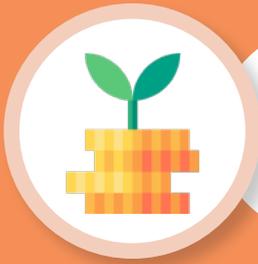
Asociación Responsable y Profesional

ANAPAL promueve el empleo estable del sector, poniendo en valor un trabajo profesionalizado.

Información es poder

Te informamos a través de publicaciones en papel y electrónicas, orientándote sobre cómo enfrentar con éxito tu labor diaria.





Ser socio es rentable

Por menos de medio euro al día tienes acceso a una amplia gama de servicios. Y además es una cuota deducible del IRPF.

Bolsa de empleo y Formación

Manejamos una bolsa de trabajo a disposición de los socios para cubrir sus necesidades de personales. Además, te formamos ofreciéndote cursos para afrontar los cambios que la actividad demanda y rentabilizar el negocio.



Independencia

ANAPAL no depende de ninguna organización política ni sindical, ni de operador alguno. Se rige sólo por la voluntad de sus órganos internos, democráticos y con la profesión de Administrador como eje.

Servicios más económicos y con una valoración profesional actualizada a través de acuerdos con empresas

Desde los consejos e informes de la Asesoría Jurídica, a los seguros, ofertas en sistemas de seguridad u otros productos ofertados. Estos son analizados para determinar su idoneidad y facilitar su uso o implantación al menor coste posible. ANAPAL no busca beneficios directos para la Asociación, sino para cada administrador que contrate individualmente cada servicio.



Tiempos convulsos, lucha en grupo

Los grupos de presión que se ciernen en torno al sector del juego obligan a dar una respuesta sólida y sin fisuras, conjuntamente. No podemos renunciar ni a la lucha, ni a la unidad.

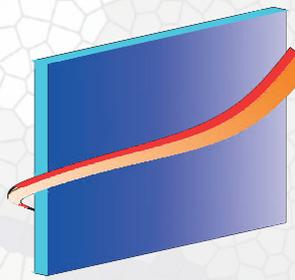
¿Cómo puedes asociarte?

- Entra en www.anapal.org/asociarse y rellena los datos para ser parte de la gran familia de ANAPAL. Fácil y rápido.
- También puedes mandar un correo a gestion@anapal.org.
- O llama a nuestra sede de lunes a viernes, de 10 a 14 horas. Teléfono **(+34) 96 354 79 33**.

ANAPAL prepara la próxima Asamblea para finales de septiembre



La Junta Directiva de ANAPAL ha convocado su Asamblea anual para después de verano. En concreto, la cita tendrá lugar el domingo 25, último fin de semana de septiembre, en Madrid. El encuentro, dirigido a los socios de la Agrupación, contará además con el tradicional intercambio de lotería de lotería de navidad entre los profesionales de la red de ventas de toda España y servirá también para repasar todo lo acontecido durante el ejercicio. Desde ANAPAL animamos a todos los socios a acudir al evento. Será el foro ideal para discutir todos los temas que, como loteros profesionales, nos incumben en relación al juego público.



ICA
INSTALACIONES
COMERCIALES ALMANSA

En el momento de ponernos manos a la obra lo hacemos sin perder un solo minuto, porque el tiempo es valioso y es lo único que no se puede recuperar.



Estamos siempre evolucionando para poder ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes y agilizar todos nuestros procesos.

Con toda esta profesionalidad, nosotros desempeñamos nuestro trabajo dando lo mejor de nosotros como equipo humano en cada reforma, demostrando que trabajamos con personas que quieren mimar su negocio, así como nosotros mimamos cada detalle y cada acabado de cada cliente.



ANTES / DESPUÉS

ANTES / DESPUÉS

Estamos a su entera disposición para ofrecerle a cada cliente la solución que mejor se adapte a sus necesidades.

5% DE DESCUENTO PARA ASOCIADOS

Tel. 967 343 500 - Móvil 652 808 394
C/ Metalúrgicos, 2. 02640, Almansa (Albacete)
Delegación comercial Andalucía: 628 124 852
www.imagen-ica.es info@imagen-ica.es
facebook: @instalaciones.comerciales.almansa

Convenios

con empresas para asociados



Sobres para Décimos de lotería

Publicite su administración

precios especiales
para los asociados
de Anapal



atención al cliente 93 565 09 50
maespa@maespa.es · www.maespa.com



maespa
MAESPA MANIPULADOS, S.L.

OFERTA EXTENDIDA 2022
REGALO DE PACK LOTOPPOINT
 Cartelera Digital ASG (+1 año mantenimiento)
 con reforma completa integral o traslado del punto de venta integral



FUNDACONS
 Y ASOCIADOS S.L.U.



AENOR
R
 Producto
 Certificado
 UNE 108132 BR2

**INSTALACIONES HOMOLOGADAS
 CON CERTIFICADO OFICIAL AENOR E
 INGENIERO COLEGIADO**

SERVICIO EXPRESS
 TODO EN UN FIN DE SEMANA

¡PIDA PRESUPUESTO SIN COMPROMISO!

INFORMACIÓN
 609 64 42 81 / 968 60 20 70

✉ gestion@fundacons.com

AVDA. JOSÉ PUJANTE 23 BENIEL (MURCIA)



visitenos
www.fundacons.com

Nuestra infraestructura puede ofrecer costos menores y respuestas más rápidas con el compromiso personal al tratar directamente con el responsable de solucionar sus proyectos, coordinando las diferentes acciones a realizar en su proceso, sin esperas ni retrasos, puesto que nosotros nos encargamos de todo, cartelera y accesorios incluidos.

¡NOS AVALAN 17 AÑOS DE EXPERIENCIA!

Hace más de 20 años FUNDACONS Y ASOCIADOS S.L.U. tuvo sus comienzos en el sector del metal y reformas, dando siempre unos motivos, basados en el servicio, calidad y compromiso; por ello disponemos de los mejores profesionales en carpintería metálica: Acero Inoxidable, Aluminio, hierro y PVC, en general. La infinidad de opciones para la decoración del metal nos brinda la oportunidad, como empresa, de rozar la perfección en muchos de nuestros productos.

Visitamos, valoramos y le ayudamos con su proyecto, en cualquier localidad del ámbito nacional y preparamos un presupuesto sin compromiso.

¡Hola asociad@s!

Un número más de nuestra revista y ya nos encontramos inmersos en el verano, en breve empieza la temporada más activa para nuestros negocios con la recepción de la lotería de Navidad y la preparación para el sorteo más especial del año.

Desde aquí desde la sede, desde la gestión de la asociación, seguimos con nuestra labor diaria y trabajando sin descanso para hacer de nuestra asociación una asociación mejor, más completa y más útil para tod@s vosotr@s.

Seguimos con nuestro trabajo de atención diaria, contacto con nuestras empresas con acuerdos, contabilidad, apoyo y seguimiento a la junta directiva, recepción de correos de candidatos a nuestra bolsa de empleo, actualización de base de datos, apoyo a la realización del boletín, contacto con los anunciantes, preparación de la asamblea...

Sobre este último punto, como sabréis el último fin de semana de septiembre está prevista la asamblea ordinaria de nuestra asociación. Desde la sede os animamos e invitamos a que, haciendo, sabemos un gran esfuerzo pero que no será en vano, intentéis acudir a ella. Es el punto de encuentro de l@s soci@s, l@s compañer@s y la junta directiva, donde se pueden comentar, proponer y analizar todos los temas que nos incumben y son de importancia para nuestros negocios. Además, tendrá lugar un intercambio de lotería de navidad con loter@s de todo el país que no os podéis perder.

Por último, quiero hacer un llamamiento en especial a los compañeros y titulares nuevos en nuestro sector. Realmente es

muy interesante y de mucha ayuda que desde el principio contéis con el apoyo de la asociación, una asociación profesional a todos los niveles.

Cuando se empieza una aventura de esta índole uno se puede encontrar perdido, sin saber exactamente dónde acudir y con quien contar, pues nosotros somos la respuesta. Llamadnos, consultadnos las dudas que tengáis acerca de cómo funciona la asociación y de la ayuda, servicios y beneficios que podéis obtener afiliándoos con nosotros. Como sabéis, la asociación está formada por miembros profesionales y experimentados en nuestro sector que podrán dar respuesta a la mayoría de vuestras dudas, ya sea a nivel jurídico, de trabajo diario, de funcionamiento de los juegos, de relación con SELAE... Acudir además a la próxima asamblea es la opción ideal para que nos conozcáis, veáis de primera mano y escuchéis de manera directa, transparente y clara cuáles son nuestros principios, nuestras metas y nuestra manera de funcionar y de trabajar.

Espero veros a much@s de vosotr@s en Madrid, sería una señal de implicación, unión y de avance para mejorar nuestra situación como colectivo.

¡Espero que paséis un gran verano y nos vemos en el próximo número!

Verónica Morón
hola@anapal.es





Soluciones avanzadas
para la gestión
de puntos de venta SELAE

Digitalizar tu administración totalmente ¡GRATIS!

Somos agentes digitalizadores dentro del programa **Kit Digital** que ha puesto en marcha el gobierno de España para la transformación digital. Nosotros **gestionamos tu solicitud** para poder acceder a estas ayudas y digitalizar tu administración de una vez por todas sin gastar un céntimo.

Llámanos al **966 295 825**
e infórmate sin compromiso.



¿A qué esperas?

¡Esta es la oportunidad
que necesitabas **para decidirte!**



red.es



software



El programa
de gestión más completo
para puntos de venta SELAE.

web

¿Vender tu lotería
y juegos activos online?
Te lo ponemos fácil.

Llevamos tu Punto de Venta SELAE al siguiente nivel.



www.infolot.es

“Me quedo con el trabajo realizado en defensa del colectivo y con la oposición que ejercimos al sistema por incentivos”



El Boletín entrevista a José Luis Sánchez Puente, quien ha ocupado durante años puestos de responsabilidad en ANAPAL, siendo vicepresidente de la Agrupación Nacional durante los últimos cuatro años, y que ostenta en la actualidad el cargo de presidente de la asociación provincial en Madrid. Sánchez Puente es responsable de ‘Lotería Marqués de Vadillo’, la Administración nº 219 de Madrid. Descubrimos las inquietudes de este administrador con muchos años de profesión en sus espaldas.

¿Cuántos años llevas al pie del cañón en tu administración?

Llevo en la profesión desde 1987, lo que supone ya 35 años al frente de mi administración.

Has sido vicepresidente de ANAPAL durante los últimos cuatro años. ¿Con qué te quedas de todo este tiempo? ¿Ha merecido la pena?

Empiezo por la segunda, ¡desde luego que ha valido la pena! Y me quedo con el trabajo realizado en esos años ante Selae en defensa del colectivo y con la oposición que ejercimos al sistema por incentivos.

En tus artículos de opinión sueles poner ‘el dedo en la llaga’ con respecto a la ges-

ción de SELAE y su relación con su red de ventas. Brevemente, ¿podrías enumerarnos tres aspectos que Loterías debería de cambiar urgentemente para una mejor gestión?

En primer lugar creo que un cambio importante sería el pago de premios superiores, tiene que existir un sistema mixto entre SELAE y la banca, y después ese sistema abrirlo a delegaciones y administraciones de loterías.

Otra reivindicación que creo que urge que se ponga en marcha es la comisión de pagos en todas sus vertientes. Además, un tema pendiente que no se ha acabado de acometer es la venta por internet y todo lo que esto conlleva.

Define en una frase lo que supone para ti ser profesional de la Lotería.

Pues ser Administrador de Loterías y no un punto de venta o similar.

¿Cómo te llegó el gusto por la Lotería?

Desde niño, con 10 años ya vendía lotería y tabaco en la calle. De ahí, ya pasé a ser empleado de una Administración y finalmente ya administrador de la mía propia. Mi vida es la Lotería y los juegos del Estado.

Una pregunta obligada; tras el principio de acuerdo alcanzado con SELAE para el aumento de las comisiones, ¿cuál es tu opinión?

Totalmente favorable, y al que no le guste pues que lo mejore, será el primero en felicitarle.

¿Qué se puede mejorar? Por supuesto. Pero eso es la lucha de ANAPAL que, por supuesto, no termina con este acuerdo, igual que no terminó con el anterior. Esta tarea ha de desarrollarse día a día, un trabajo oscuro pero firme.

“Un cambio importante sería el pago de premios superiores, tiene que existir un sistema mixto entre SELAE y la banca, y después ese sistema abrirlo a delegaciones y administraciones de loterías.”

¿A partir de ahora, cuál es el reto más difícil para el colectivo?

Saber lo que son. Muchos se creen que son otra cosa, que siguen en el sector privado con sus reglas, y no es así. No hay fórmulas mágicas ni valen los puñetazos en la mesa. Cuando tengan conciencia de ello, avanzaremos mucho. Hay que apostar por el diálogo, es la única alternativa.

Has repartido algún premio importante. ¿Qué recuerdas de ese día?

Varias veces el gordo en semana y algún segundo. Me falta el Gordo de Navidad, pero no desespero.

¿Has llorado alguna vez en tu Administración?

Muchas, y las que más me han dolido han sido por no poder hacer nada para ayudar a mis compañeros, especialmente con los

alcances y las situaciones que ello deparan.

¿Cómo es tu relación con los clientes? ¿Puedes contarnos alguna anécdota de alguno de ellos?

Tengo una relación muy normal. Soy una persona muy abierta, el que me conoce lo sabe, el trato es casi familiar después de tantos años. Pues la última de hace unos días, un cliente que estaba “tieso” me pagó la bonoloto con la tarjeta, pues no tenía un euro. ¡Al día siguiente le tocaron 2.085 euros! Si hubierais visto la cara del hombre... Ese dinero le solucionaba su problema.

¿Y tú deseo para el futuro próximo?

En lo personal pues jubilarme y poder, en la medida que pueda, reponer a mi señora el tiempo distraído por mis ocupaciones.

Y en lo tocante al colectivo pues un poco de empatía por parte de la gente que está al frente, dando su tiempo. Tenemos un gran futuro, los Juegos del Estado son los mejores del mundo, y tenemos muchos enemigos esperando nuestras debilidades y miserias, pero esas siempre hay que tratarlas en casa y no fuera, eso nos hace más débiles como organización, en este caso me refiero a nuestra relación con Selae, pero allá cada uno con su responsabilidad. ■



Servicios JURÍDICOS

 **anapal** te asesora

Los servicios de nuestra asesoría jurídica te informan sobre qué pasos dar en cuestiones como:

1. Contrato mercantil entre Administradores de Loterías y SELAE
2. Cesiones del contrato mercantil (compra ventas y traspasos).
3. Normativa de los Juegos del Estado.
4. Obligaciones tributarias y fiscales de los Administradores de Loterías.
5. Seguro de caución y multi-riesgo AXA.
6. Medidas de seguridad en las Administraciones de Loterías (normativa de seguridad privada).
7. Actuaciones recomendadas en casos de hurto, robo y apropiación indebida. Medios de prueba.
8. Convenio Colectivo del sector.
9. Jubilaciones.
10. Estatutos de la Agrupación y de las Asociaciones Provinciales adscritas a ANAPAL.
11. Contratos de arrendamiento y de compra venta de locales destinados al ejercicio de la profesión de Administrador de Loterías.
12. Contratos de compras y suministros relacionados con el ejercicio de la profesión de Administrador de Loterías.



Servicio de consulta gratuito para Asociados (no implica llevanza de pleitos o redacción de documentos)

 963 547 933  abogado@anapal.es



SEGURIDAD GRADO 3 PARA ADMINISTRACIONES DE LOTERÍA

3 MESES GRATIS
SI ERES SOCIO DE ANAPAL



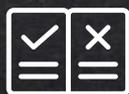
ADÁPTATE A LA NORMATIVA DE SEGURIDAD



CONEXIÓN A CENTRAL RECEPTORA DE ALARMAS



ASESOR EXCLUSIVO PARA SOCIOS DE ANAPAL



ASESORAMIENTO INTEGRAL EN MATERIA DE NORMATIVA

SIN INVERSIÓN INICIAL

902 099 510
covertsecurity.es
#BECOVERT

☎ 965 80 71 16 📞 666 55 52 81

ENVÍO



GRATIS

SI COMPRAS NUESTRA CARTELERÍA DIGITAL, LOS GASTOS DE ENVÍO SON **GRATIS**.

Game	Prize
EUROJUEGOS	39.000.000€
PUNTUOS	10.500.000€
LOTOFIESTA	1.760.000€
CUANTOPLUS	3.000€
GOREO	7.500.000€
BURELA	4.100.000€
QUANOD	130.000€

DISPONEMOS DE FINANCIACIÓN FLEXIBLE, SIN INTERESES Y A SU MEDIDA.

Dónde ESTAMOS

Nuestras asociaciones

Presidente Alicante

José Ramón Vitoria Ripollés

Presidente Cataluña

Hermogenes Montalvo Aguilera

Representante Cáceres

M^a Andrea Pascual Montes

Presidente Ciudad Real

J. Vicente González Rodríguez

Presidente Madrid

José Luís Sanchez Puente

Presidenta Murcia

Fuensanta Aupi Vicente

Representante Galicia

Jorge Anta Fernández

Presidente Valencia y Castellón

Salvador Malonda Vidal

Presidenta Zaragoza

Eugenia Puertas

Representante Toledo

Ricardo Ruiz Bermúdez

Representante Cataluña

Bartomeu Creus Navarro

Representante Valladolid

Luis Vázquez de Prada

Representante Asturias

Paloma Ania

Representante Andalucía

Jose Gabriel López Carreño

LÍDERES EN TRASPASOS

**VENDEMOS TU
ADMINISTRACIÓN
EN EL MENOR PLAZO**

El tiempo medio de venta de nuestras Administraciones de Loterías es de **90 días**. ¿La clave? Disponemos de más de 8.000 inversores y de un amplio conocimiento del sector.



WWW.HEDILLAABOGADOS.COM
INFO@HEDILLAABOGADOS.COM

TASACIÓN GRATUITA

913 56 63 88

SOLUCIONES INTEGRALES PARA LAS ADMINISTRACIONES DE LOTERÍA



965 80 71 16



666 55 52 81



www.grupo-jcm.com



info@grupo-jcm.com



Pol. Ind. Bulilla, C/ Desviradores, 16
03400 Villena (Alicante) · Spain



Administración nº2 EL PEROLO
San Pedro del Pinatar (Murcia)

GRACIAS

La Voz del Lotero
Paloma Ania Caso
Lotera de Asturias

Las Caras de ANAPAL
Verónica Morón

En Primera Persona
José Luis Sánchez Puente
Vicepresidente de ANAPAL

Opiniones
Borja Muñiz
Presidente de ANAPAL



Anunciantes

GADMIN
Página 2

PASO ASESORES
Página 12

ICA
Página 27

JCM
Páginas 35 y 37

SELAE
Página 4

ICORMA
Páginas 13 y 40

MAESPA
Página 28

**HEDILLA
ABOGADOS**
Página 36

TRASLOT102
Página 7

TULOTERO
Páginas 15 y 21

FUNDACONS
Página 29

GUIDET
Página 39

ASG
Página 9

AXA
Página 17

INFOLOT
Página 31

TILDE (Lotteri)
Página 11

BBVA
Páginas 22 y 23

COVERT SECURITY
Página 34

Agradecemos a los colaboradores su participación en el Boletín. ANAPAL no se hace responsable de las opiniones vertidas por los mismos.



QUIOSCOS EXTERIORES E INTERIORES



- ✓ MOVILIDAD
- ✓ VISIBILIDAD
- ✓ RENTABILIDAD



WWW.GUIDET.ES

info@guidet.es



667 947 501

CONTÁCTANOS

+34 910 299 434

+34 651 91 20 53



ICORMA

IMAGEN CORPORATIVA
para Loterías
y Apuestas del Estado



ÚLTIMOS TRABAJOS



GRAN EXPERIENCIA Y
PROFESIONALIDAD



MOBILIARIO
A MEDIDA



PROYECTOS PERSONALIZADOS
Y ATENCIÓN
DE PRIMERA MANO



INSTALAMOS EN
TODO EL TERRITORIO
ESPAÑOL

Sancho Medina, 29. 03400. VILLENA (Alicante)
966 154 198 | 653 617 010 | www.icorma.com | info@icorma.com

 Icorma Imagen Corporativa